

対人折衝力は利益を生む原動力！

現場代理人の実践的折衝力講座

コスト追求管理編 「コストダウンと施工力アップで利益創出」

建築CPD
4時間
認定

CPDS
4ユニット
認定

利益確保の責任者である現場代理人に立ちはだかる担い手不足や厳しい工程管理、さらには上昇する工事原価に歯止めを打つ施工力など課題は山積しています。今回のセミナーでは現場で実践できる具体例を紹介し、少しでも利益アップに繋がるヒントを掴んでいただきたい。

プログラム

- 1 現場代理人の利益追求意識**
 - ①現場代理人としての役割
 - ②原価、利益の知識テストと自己チェック
 - ③コスト追求とコストダウンの着眼点
- 2 コストダウンへの原価管理手法**
 - ①現場の体制とお金の流れを把握する
 - ②利益確保の場面と手だて
 - ③実行予算の活用方法
 - ④外注取極めの交渉力
- 3 施工力アップへの実例と実践方法**

～施工例の紹介と技術活用のいろいろ～

工事運営の対人能力アップ指導の講師が
実例豊富に手ほどきします



講師
ワンダーベル合同会社
建設コンサルティング&教育
統括責任
なかむら ひでき
中村 秀樹 氏

参加料 購読者 10,800円 (税込)
非購読者 16,200円 (税込)

申込締切 平成28年9月30日(金)

日時

平成28年10月4日(火)

受付13:00～ 開始13:30～17:00

定員
50名

会場

埼玉教育会館 104会議室 (さいたま市浦和区高砂3-12-24)

主催：日本工業経済新聞社 さいたま支局 担当：ヨシハマ



FAX 0120-662-881 までお申し込み下さい

お申し込み		参加者名
貴社名		
ご住所		
電話番号	FAX	
担当者名		

※お申し込みと同時に振込み下さい。当日のキャンセルは返金できませんのでご了承下さい。

■お振込先：

埼玉りそな銀行浦和中央支店 当座0102173
武蔵野銀行県庁前支店 普通074926
埼玉県信用金庫浦和支店 普通0556190

■口座名義：

株日本工業経済新聞社さいたま支局